



Rzeszów, 02.05.2012

Ogłoszenie o zamówieniu na analizę przedwdrożeniową i usługi doradcze

Zamawiający:

Przedsiębiorstwo Produkcyjno Usługowo Handlowe „M.A.M.” Marek Wróblewski
ul. Gen. Leopolda Okulickiego 18
35-206 Rzeszów

I. Przedmiot zamówienia:

Przedmiotem zamówienia jest szczegółowa analiza przedwdrożeniowa, zaprojektowanie struktury bazy danych systemu B2B i asysta wdrożeniowa przy budowie serwera bazy danych do handlowego systemu B2B, mającego na celu automatyzację procesów biznesowych pomiędzy firmą M.A.M a partnerami biznesowymi. Zautomatyzowane zostaną następujące procesy:

- proces kontrolowania stanu magazynowego
- proces zarządzania składem konsygnacyjnym
- proces wysyłania zapytań ofertowych
- proces obsługi zamówień
- proces rozliczenia i podglądu płatności
- proces przesyłania dokumentów w formie elektronicznej

Zamawiający posiada kompleksowy system zarządzania przedsiębiorstwem – ISOF. Umożliwia on integrację wewnętrznych procesów w przedsiębiorstwie MAM. Oprogramowanie zainstalowane jest na serwerze dedykowanym w centrum hostingowym dostawcy oprogramowania - firmy Heuthes. Na serwerze bazy danych znajduje się baza danych SQL, która służy do przechowywania wszelkich informacji dotyczących procesów handlowych. Stanowiska w systemie łączą się z serwerem za pomocą Internetu, korzystając z przeglądarki internetowej. Partnerzy posiadają system klasy ERP - SOLVEO.ERP

Od strony technicznej, system będzie wyglądał następująco:



Po stronie Zamawiającego zostanie stworzona infrastruktura serwerowa, składająca się z serwera oraz urządzeń i oprogramowania niezbędnego do jego działania. W celu komunikacji z partnerami, zostanie stworzony specjalny interfejs, do którego dostęp będzie istniał dzięki modułom zapotrzebowania, stanowiący integralną część oprogramowania partnerów.

System oparty jest o następujące rozwiązania sprzętowe:

- **serwer bazy danych systemu B2B** – serwer ten będzie przechowywał tylko te informacje, które będą służyły wymianie informacji handlowej z partnerami, informacje będą przesyłane z serwera ISOF oraz z systemów partnerów. Będą one przechowywane w postaci bazy danych, będącej integralną częścią platformy handlowej B2B
- **router** - będzie spełniał funkcje podobne do funkcji serwera klienckiego - komunikacja między bazą danych B2B a systemami Partnerów (Zamawiający uznał, że ze względu na niewielką ilość Partnerów, funkcję serwera klienckiego może spełniać router). Komunikacja router - Partnerzy odbędzie się za pomocą nowego łącza DSL.

KOMPONENTY OPROGRAMOWANIA:

- **silnik systemu B2B** - silnik systemu wraz z bazą danych, zainstalowany na serwerze B2B - silnik będzie integrował wszystkie procesy, przysyłał i pobierał dane od wszystkich stron systemu, przechowywał je w bazie danych
- **interfejsu komunikacji pomiędzy systemem B2B a systemami partnerów** - moduł komunikacyjny będzie przysyłał pytania/odpowiedzi pomiędzy serwerem systemu B2B a systemami partnerów
- **moduły funkcjonalne** (sprzedażowy, zamówień, zapytań ofertowych, zarządzania składem konsygnacyjnym, rozrachunków) - zainstalowane na serwerze B2B moduły będą odpowiedzialne za obsługę poszczególnych procesów biznesowych

SPOSÓB KOMUNIKACJI:

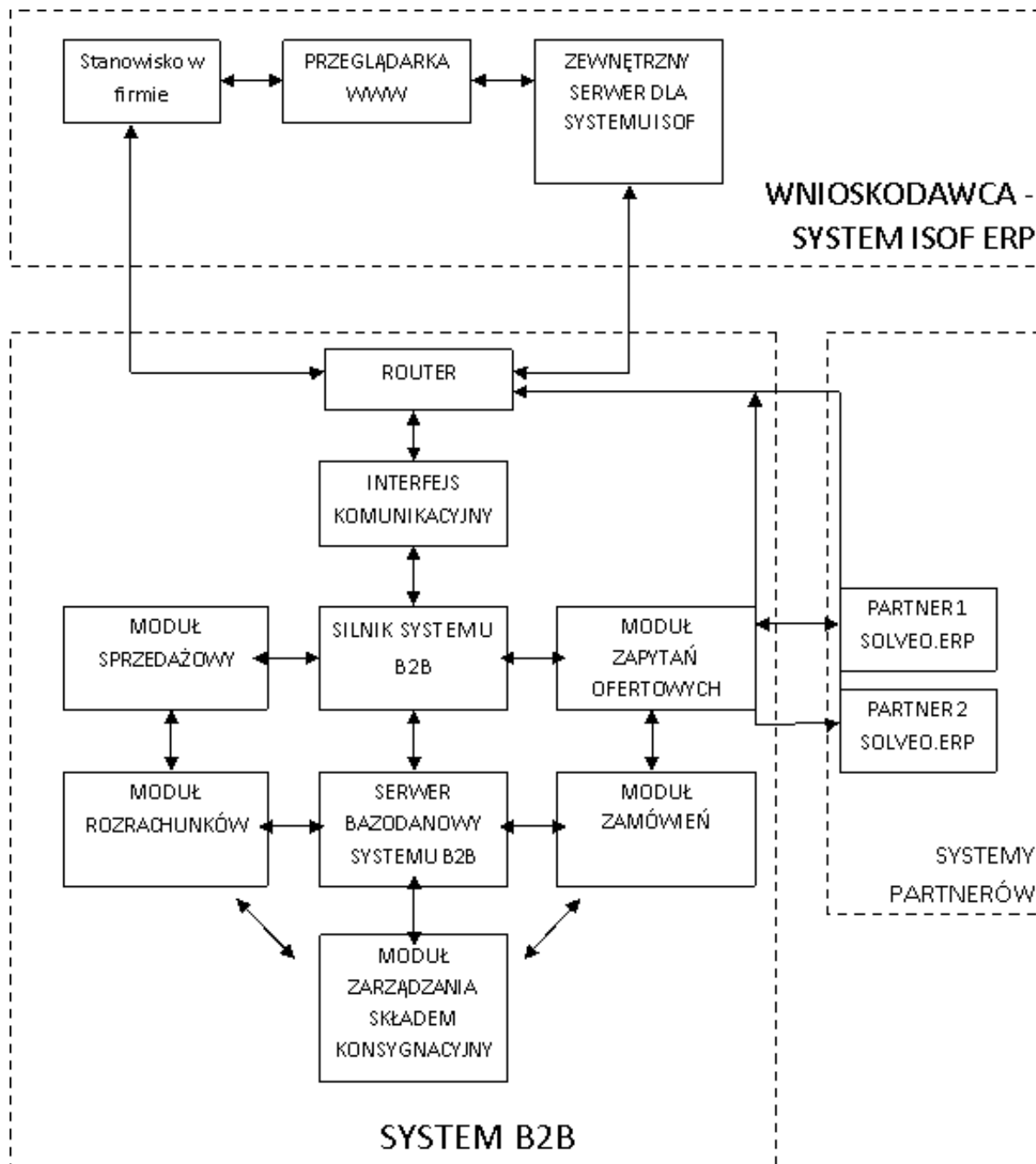
Procesy handlowe - Partnerzy będą posiadali w swoich systemach informacje o własnych zasobach magazynowych i wynikających z tego zapotrzebowaniach. Z ich systemami zostanie zintegrowana funkcjonalność interfejsu komunikacyjnego, za pomocą której będą przysyłać do silnika B2B informacje dotyczące zamówień, zapytań ofertowych, rozrachunków itp. Serwer B2B będzie zwracał odpowiednie dane (stan magazynu, katalog produktów, oferty uwzględniające rabaty indywidualne itd.) Po dokonaniu odpowiedniego wyboru, informacje zostaną przesłane z powrotem do serwera B2B a stamtąd do serwera ISOF. Informacja zostanie odpowiednio skierowana do poszczególnych działów (magazyny, dział handlowy, księgowości). Zaimplementowane w platformie B2B moduły funkcjonalne będą spełniały rolę czynnika ludzkiego (aktualizacja stanu magazynowego, przysyłanie ofert, przysyłanie



dokumentacji rozrachunkowej w wersji elektronicznej itd., co do tej pory wykonywali ręcznie pracownicy Zamawiającego i Partnerów.)

Całość funkcjonalności platformy ma w założeniu wyeliminować zbędny czynnik ludzki z procesów handlowych zachodzących pomiędzy Zamawiającym a Partnerami.

Do celów wizualizacji technicznych założeń działania systemu posłuży poniższy diagram:



*Wnioskodawca = Zamawiający



Zamawiane działania to:

- Wykonanie szczegółowej analizy przedwdrożeniowej systemu B2B (analiza przygotowawcza)

Analiza stanu obecnego, dotyczącego procesów biznesowych przeznaczonych do objęcia integracją. Efektem realizacji usługi będzie raport analizy przedwdrożeniowej, zawierający następujące informacje:

- szczegółowa identyfikacja procesów biznesowych, jakie zostaną objęte nowym systemem
- zakres organizacyjny wdrożenia
- szczegółowa analiza i ocena infrastruktury technicznej i technologicznej.

- Zaprojektowanie struktury bazy danych systemu B2B (usługa doradcza)

Efektem tego działania będą:

- zdefiniowanie funkcji systemu baz danych
- zbudowanie diagramu związków między relacjami
- identyfikacja bezpośrednich zależności między obiektami
- określenie atrybutów
- sprawdzenie kryteriów normalności tabel

- Asysta wdrożeniowa przy budowie serwera bazy danych (usługa doradcza)

II. Rodzaj zamówienia:

Analizy przygotowawcze i usługi doradcze

III. Termin realizacji:

Od 01.05.2012 do 31.10.2012

IV. Warunki udziału:

Oferty wykonania dzieła mogą składać podmioty, które łącznie spełnią następujące warunki:

1. Złożą ofertę przed upływem terminu składania ofert, w sposób podany w ogłoszeniu
2. Prowadzą działalność gospodarczą
3. Przedstawią szczegółową wycenę oferty

V. Procedura:

Termin składania ofert: do dnia 25.05.2012 r.



Kryteria oceny:

Kryteria dopuszczające:

- doświadczenie w realizacji projektów B2B
- możliwości techniczne i organizacyjne do terminowego wykonania zlecenia
- możliwość prowadzenia prac i spotkań organizacyjnych również w siedzibie Zamawiającego

Kryterium fakultatywne

- cena - 100%

Sposób oceny ofert:

1. Wygrywający ofertę musi spełniać wszystkie wymogi związane z warunkami udziału
2. Oferta musi spełniać wszystkie kryteria dopuszczające
3. Wygrywa oferowana najniższa cena spośród ofert spełniających warunki określone w punktach 1 i 2

VI. Informacje administracyjne:

Oferty należy składać:

1. Osobiście bądź listownie na adres:

Przedsiębiorstwo Produkcyjno Usługowo Handlowe „M.A.M.” Marek Wróblewski

ul. Gen. Leopolda Okulickiego 18

35-206 Rzeszów

2. Mailem na adres:

marek.wroblewski@mam.rzeszow.pl

VII. Załączniki:

1. Wzór oferty



Załącznik nr 1 - wzór oferty

.....
miejsowość, data

.....

/ pieczęć firmowa oferenta /

OFERTA

I. Oferta dotyczy:

Ogłoszenie o zamówieniu handlowego systemu B2B z modułem zarządzania składem konsygnacyjnym

II. Specyfikacja:

Przedmiotem zamówienia jest szczegółowa analiza przedwdrożeńowa, zaprojektowanie struktury bazy danych systemu B2B i asysta wdrożeniowa przy budowie serwera bazy danych do handlowego systemu B2B, mającego na celu automatyzację procesów biznesowych pomiędzy firmą M.A.M a partnerami biznesowymi. Zautomatyzowane zostaną następujące procesy:

- proces kontrolowania stanu magazynowego
- proces zarządzania składem konsygnacyjnym
- proces wysyłania zapytań ofertowych
- proces obsługi zamówień
- proces rozliczenia i podglądu płatności
- proces przesyłania dokumentów w formie elektronicznej

Zamawiający posiada kompleksowy system zarządzania przedsiębiorstwem – ISOF. Umożliwia on integrację wewnętrznych procesów w przedsiębiorstwie MAM. Oprogramowanie zainstalowane jest na serwerze dedykowanym w centrum hostingowym dostawcy oprogramowania - firmy Heuthes. Na serwerze bazy danych znajduje się baza danych SQL, która służy do przechowywania wszelkich informacji dotyczących procesów handlowych. Stanowiska w systemie łączą się z serwerem za pomocą Internetu, korzystając z przeglądarki internetowej. Partnerzy posiadają system klasy ERP - SOLVEO.ERP



Od strony technicznej, system będzie wyglądał następująco:

Po stronie Zamawiającego zostanie stworzona infrastruktura serwerowa, składająca się z serwera oraz urządzeń i oprogramowania niezbędnego do jego działania. W celu komunikacji z partnerami, zostanie stworzony specjalny interfejs, do którego dostęp będzie istniał dzięki modułom zapotrzebowań, stanowiący integralną część oprogramowania partnerów.

System oparty jest o następujące rozwiązania sprzętowe:

- **serwer bazy danych systemu B2B** – serwer ten będzie przechowywał tylko te informacje, które będą służyły wymianie informacji handlowej z partnerami, informacje będą przesyłane z serwera ISOF oraz z systemów partnerów. Będą one przechowywane w postaci bazy danych, będącej integralną częścią platformy handlowej B2B
- **router** - będzie spełniał funkcje podobne do funkcji serwera klienckiego - komunikacja między bazą danych B2B a systemami Partnerów (Zamawiający uznał, że ze względu na niewielką ilość Partnerów, funkcję serwera klienckiego może spełniać router). Komunikacja router - Partnerzy odbędzie się za pomocą nowego łącza DSL.

KOMPONENTY OPROGRAMOWANIA:

- **silnik systemu B2B** - silnik systemu wraz z bazą danych, zainstalowany na serwerze B2B - silnik będzie integrował wszystkie procesy, przysyłał i pobierał dane od wszystkich stron systemu, przechowywał je w bazie danych
- **interfejsu komunikacji pomiędzy systemem B2B a systemami partnerów** - moduł komunikacyjny będzie przysyłał pytania/odpowiedzi pomiędzy serwerem systemu B2B a systemami partnerów
- **moduły funkcjonalne** (sprzedażowy, zamówień, zapytań ofertowych, zarządzania składem konsygnacyjnym, rozrachunków) - zainstalowane na serwerze B2B moduły będą odpowiedzialne za obsługę poszczególnych procesów biznesowych

SPOSÓB KOMUNIKACJI:

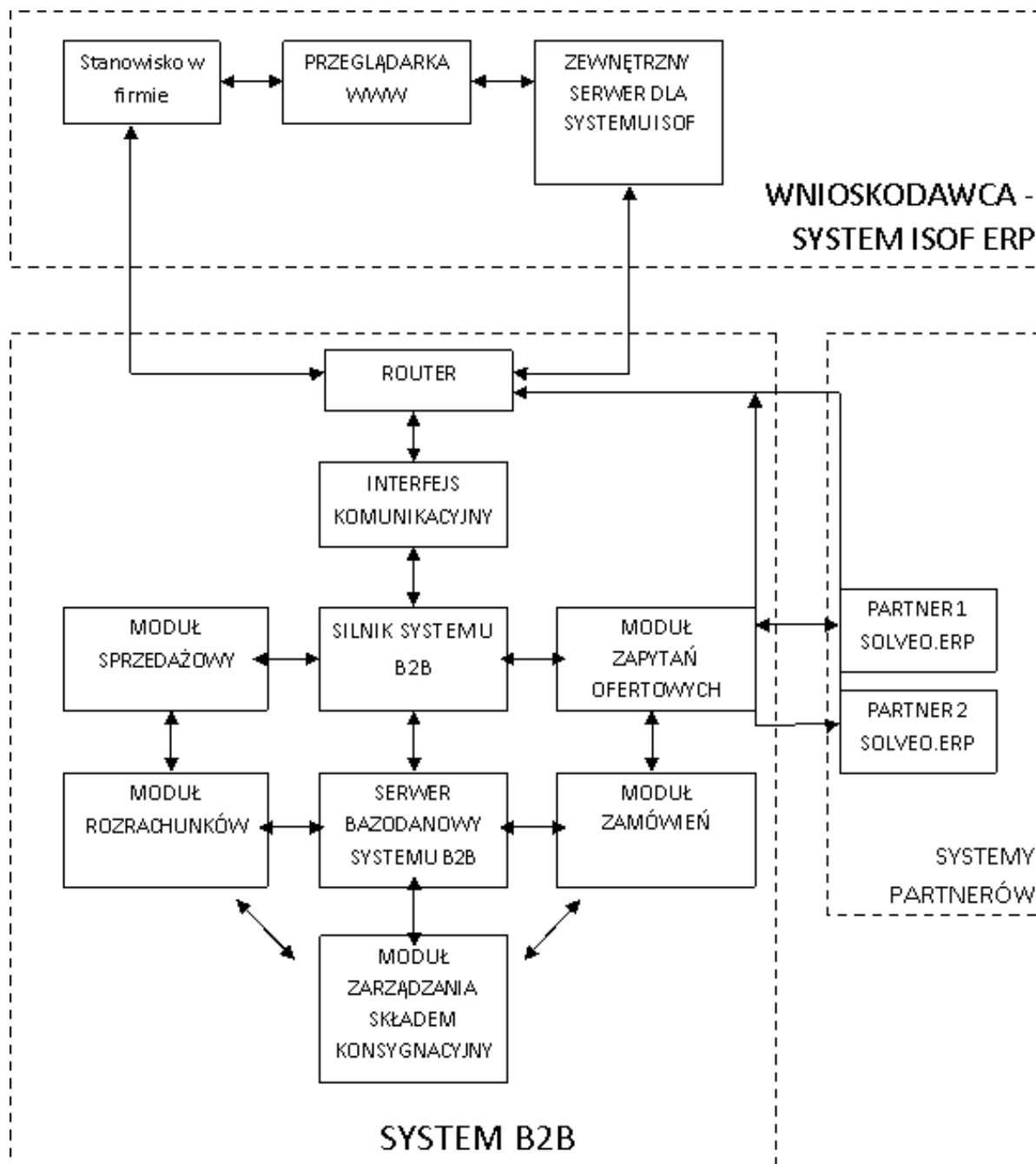
Procesy handlowe - Partnerzy będą posiadali w swoich systemach informacje o własnych zasobach magazynowych i wynikających z tego zapotrzebowaniach. Z ich systemami zostanie zintegrowana funkcjonalność interfejsu komunikacyjnego, za pomocą której będą przysyłać do silnika B2B informacje dotyczące zamówień, zapytań ofertowych, rozrachunków itp. Serwer B2B będzie zwracał odpowiednie dane (stan magazynu, katalog produktów, oferty uwzględniające rabaty indywidualne itd.) Po dokonaniu odpowiedniego wyboru, informacje zostaną przesłane z powrotem do serwera B2B a stamtąd do serwera ISOF. Informacja zostanie odpowiednio skierowana do poszczególnych działów (magazyny, dział handlowy, księgowości). Zaimplementowane w platformie B2B moduły funkcjonalne będą spełniały rolę czynnika ludzkiego (aktualizacja stanu magazynowego, przysyłanie ofert, przysyłanie



dokumentacji rozrachunkowej w wersji elektronicznej itd., co do tej pory wykonywali ręcznie pracownicy Zamawiającego i Partnerów.)

Całość funkcjonalności platformy ma w założeniu wyeliminować zbędny czynnik ludzki z procesów handlowych zachodzących pomiędzy Zamawiającym a Partnerami.

Do celów wizualizacji technicznych założeń działania systemu posłuży poniższy diagram:



*Wnioskodawca = Zamawiający



Zamawiane działania to:

- Wykonanie szczegółowej analizy przedwdrożeniowej systemu B2B (analiza przygotowawcza)

Analiza stanu obecnego, dotyczącego procesów biznesowych przeznaczonych do objęcia integracją. Efektem realizacji usługi będzie raport analizy przedwdrożeniowej, zawierający następujące informacje:

- szczegółowa identyfikacja procesów biznesowych, jakie zostaną objęte nowym systemem
- zakres organizacyjny wdrożenia
- szczegółowa analiza i ocena infrastruktury technicznej i technologicznej.

- Zaprojektowanie struktury bazy danych systemu B2B (usługa doradcza)

Efektem tego działania będą:

- zdefiniowanie funkcji systemu baz danych
- zbudowanie diagramu związków między relacjami
- identyfikacja bezpośrednich zależności między obiektami
- określenie atrybutów
- sprawdzenie kryteriów normalności tabel

- Asysta wdrożeniowa przy budowie serwera bazy danych (usługa doradcza)

III. Dane oferenta:

Nazwa oferenta, adres, NIP, REGON:

.....
.....
.....
.....
.....
.....

IV. Oświadczenia

Oświadczam, że:

Posiadam doświadczenie w realizacji projektów B2B	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> NIE
Posiadam możliwości techniczne i organizacyjne do terminowego wykonania zlecenia	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> NIE
Deklaruję możliwość prowadzenia prac i spotkań organizacyjnych również w siedzibie Zamawiającego	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> NIE



V. Wycena oferty:

USŁUGI EKSPERCKIE:	CENA NETTO:	CENA NETTO RAZEM:
	LUB:	
Szczegółowa analiza przedwdrożeniowa systemu B2B		
Usługa ekspercka- zaprojektowanie struktury bazy danych systemu B2B		
Usługa ekspercka- asysta wdrożeniowa przy budowie serwera bazy danych		

NABYCIE WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH:	CENA NETTO:	CENA NETTO RAZEM:
	LUB:	
I ETAP:		
Dedykowany silnik systemu		
Dedykowany interfejs komunikacji pomiędzy systemami B2B a systemami partnerów, w tym wymiana danych w standardzie EDI, elektroniczny podpis		
II ETAP:		
Moduł sprzedażowy		
Moduł zapytań ofertowych		
Moduł zamówień		
Moduł rozrachunków		
Moduł zarządzania składem konsygnacyjnym		

Razem wartość zamówienia netto:

.....

Słownie

.....

VI. Termin realizacji:



.....

VII. Termin ważności oferty

Oferta ważna do dnia

.....

Pieczęć i podpis oferenta